

ひとりビジネスの拡大・独立起業を実現する

ホロスコープを活用した コンサルティングプログラム

ビジネスプラン作成支援コンサルティング ご案内

有限会社エルファーム なぎや きょうこ

～ホロスコープ活用～

2023年度 ビジネスプラン作成支援 コンサルティング

【サポート対象】

- ・個人事業主、ひとり経営者
- ・3年以内に独立、起業予定の方
- ・2023年度、副業、複業活動を加速、拡大する予定の方
- ・学んだスキルや経験を「仕事」として展開したい方
- ・2023年を有効に活用し、達成したい目標がある方

「ひとりビジネス」を成功させるために 必要なものは？

能力

経験

プロモーション力・発信力

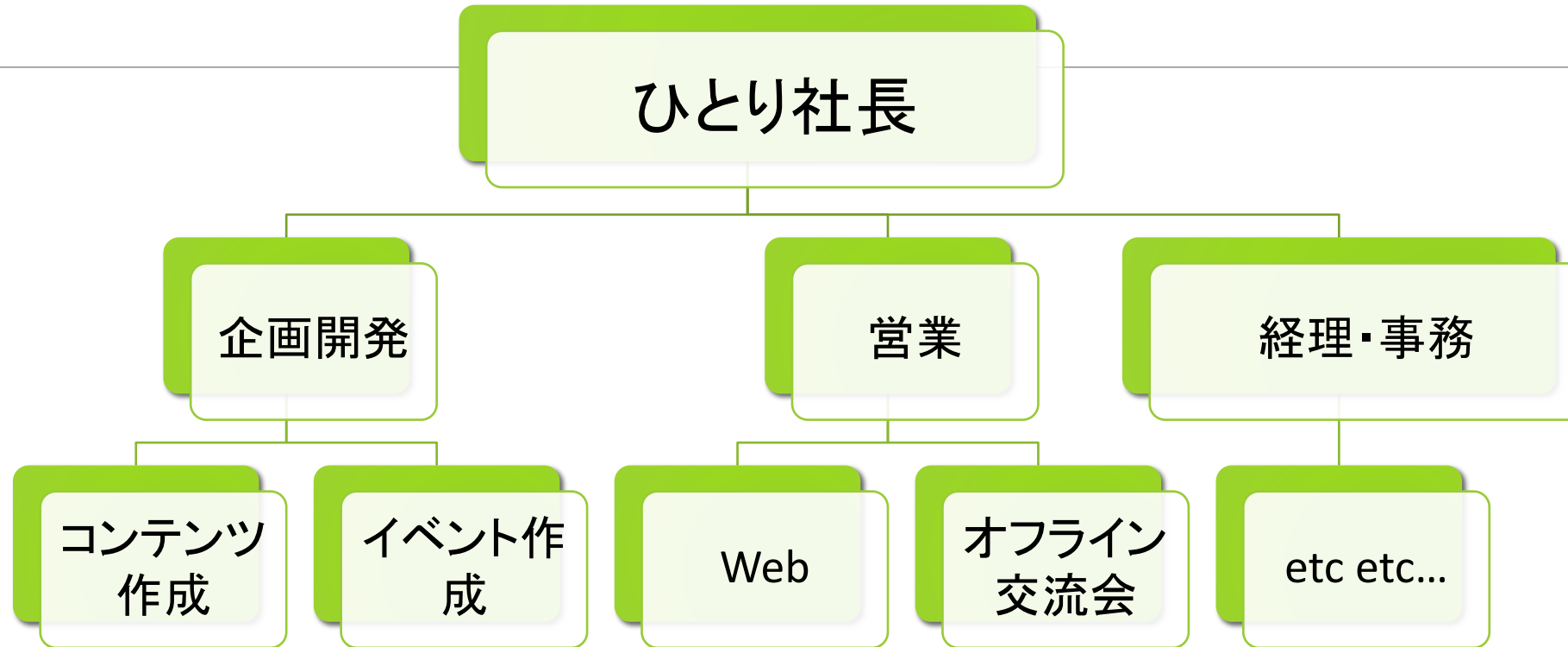
十分なスキルを身につけたのに...

起業塾にも行ったのに...

ビジネスがスタートできない、回らないのはなぜ？

「持っている能力」を発揮できないのはなぜ？

ひとりビジネス = 自分の中に会社組織を作る



ひとり仕事人の頭の中



やりたいことも

やるべきことも

てんこ盛り

十分なスキルを身につけたのに、起業塾にも行ったのに
ビジネスがスタートできない、回らないのはなぜ？

いつ？ 何を？ どうやって？

の デザインがうまくできていない。

十分なスキルと経験があるのに、起業塾にも行ったのに
ビジネスがスタートできない、回らないのはなぜ？

数ヶ月・1年のスパンを超えて
考えるべき

「人生上の立ち位置」と
ずれた行動をしているから

～ホロスコープ活用～ ビジネスプラン作成支援コンサルの目的

このプランは、

- ① 多岐にわたる業務をひとりでこなす必要のあるひとり社長
- ② 独立起業を目指している方
- ③ 副業、複業活動を広げたい方
- ④ 目標をもち、自分の人生を切り開きたいと思っている方

に向けた

未来予測 → 思考の整理 → 適切な行動力を高めるためのプログラムです。

「思考の整理ツール」「スケジューリングお助けツール」

〈ホロスコープ〉

- ・「ホロスコープ」は、人が産声をあげたその瞬間、その場所から見上げた空の様子、惑星の配置図です。
- ・西洋占星術で用いられるこの図は、「星占い」をするものとしてのイメージが強いですが「吉凶占い」とは一線を画するもの。
世界でたったひとつしかない、個人の精密なプロフィールです。
- ・ホロスコープには生まれ持った資質、性格傾向などが記されているだけではなく、その方の「人生の流れ」についても描かれています。

ホロスコープで、できることー1

自分を知る

- ・持って生まれた資質について徹底的に分析することにより、深い自己理解を得る
→ 無駄に悩むことがなくなり、心地よく仕事を進めることができる
- ・「思考パターン、思いグセ」といった思考のコリが、どこで、どのようにたまりやすいか、また、その解消法や予防法を知る
→ 最速で目標達成できる
- ・これまでの人生では発揮されていなかった可能性を知ることで思考が柔軟になり、新たな打ち手やアイデアとつながる
→ 自分にとって最適なビジネス展開ができる

ホロスコープで、できることー2

時期を知る

- ・人生の中で、今自分はどこに立っているのかを俯瞰的に知ることができるので、**目の前のことに振り回されなくなる。**
- ・「これからの人生の流れ」「未来予測」の情報を得ることで、**行動を起こす時期か、仕込んでおく時期かの具体的な時期を知ることができる。**
- ・それにより、**効率的、戦略的な人生計画**を立てることができる。

ホロスコープで、できることー3

ピンポイントな課題に対する情報を得る

- ・ある事柄に関する「適切な日程」の選定
→ サロンやサイトオープン日、イベント日、告知開始日など
- ・対人との関係性（相性）の分析
→ 家族、知人、ビジネスパートナーなどと、よりよい関係性を築くための方法
- ・会社やコミュニティとの関係性、相性の分析
- ・土地、地域との関係性、相性の分析 など。

ホロスコープコンサルで現実を変えた方々



自分を知り、時期を知った 会社員・復業セラピスト

- ・目標のためにやるべきことの優先順位がクリアになった。
- ・メンタルや体調でこういう状態になりやすいという予報をもらうことで、気持ちの余裕ができ、楽に取り組むことができた。
- ・自分で行動するという本来の目的におまけがついて、外から来たチャンスを掴む！という経験ができました



退社する時期を知った 会社員 → ハーバルセラピスト

- ・退社の時期読み。そのための準備とその後の見通しがたった。
 - ・まったく新しい考え方の自分ことができました！
- なんとなく会社にしがみついていた自分が吹っ切れました。



最善の選択をし続ける ひとり経営者

- ・年単位の事業計画のヒント
- ・資金面
- ・無駄なく効率よく事業をまわせる
- ・「自分の会社」や「取引先」のバイオリズムも考慮して動ける

★ 実践前にお持ちだった悩み、壁、課題は何でしたか？

- ・やりたいことがありすぎて整理付かなかった事。
- ・やりたいことがわかって、現実化するにあたってなんとなく躊躇してしまうこと。

★ 実践により、その課題はどのように変化しましたか？

- ・もっとも重要な事に絞っていく**重要性**に気がつきました。
実際、物事が循環し始めて、ああ、これがホロスコープコンサルの真髄なんだな、と思いました。
- ・躊躇してしまう姿勢もありましたが、ホロスコープ的に時期的なものだったり、また、きょうこさんの問いかけによって、躊躇してしまう理由がわかって、最初の一步を出せるようになりました。

★ このプログラムをすすめるとしたら、どんな人にすすめたいですか？

- ・やる気はあるけれど、空回りしている人。
- ・表出脳(左脳)で行き詰まっている人。

★ その他ご感想など何でもお聞かせください！

3ヶ月間、ありがとうございました。

ひとりで経営プランを立てていく事は、独りよがりになりがちです。
私の頭の中のプランを、クライアントさんを沢山みてきたきょうこさんに聞いてもらうことで、そのバランスが良くなったり、また、ホロスコープをみることで、最適なタイミングを計ることができました。

近いところに並走者がいる事が、インストラクターとしてひとり立ちしようとしている私には安心でした。

今回の3ヶ月で、だいぶ自分の計画の輪郭も見えてきたとも思いましたが、アイデアがまだまだ出てきてしまうので、もう少し並走のお手伝いをしていただきたいと思います。

継続をもう1タームさせていただく予定です。これからもよろしくお願いします。

～Yさん 40代女性 インストラクター/サロン経営～

メソッドを実践された方の声 ②
～Wさん 40代女性 会社員・複業展開中

やってみよう！と思われた「決めて」は何でしたか？

-
- ・セミナーを受講して、占いではなく、道しるべとしての西洋占星術の活用の仕方が分かって、自分にも取り入れたいと思ったから。
 - ・ちょうど自分がしたい仕事やライフワークのためにやってきたことを形にするのに模索していた。その中で、自分にとって前もってSTAYなのかGOなのかの時期を把握することで、戦略的に取り組みたいと思ったから。
 - ・きょうこさんの人柄。星の読み取りを現状の自分に合わせて実直に伝えてくれる姿勢。ネガティブな要素でも言葉をチョイスしてくれる優しさと励まし。軽々しくなく、重々しくなく伝えてくれる、という信頼感。

メソッド実践前にお持ちだった、悩み、壁、課題などは何でしたか？

- ・会社の仕事と個人活動の両立。

(複業の両立。その為の時間の捻出、やれることの選択と集中。なかなか行動に落とせない企画の因数分解とおしりたたき！！)

プログラム実践により、その課題はどのように変化しましたか？

- ・連続セッションにより、前回の振り返りからのPDCAの回転数を上げ、小さな1歩の積み上げ数を増やすことができ、やりたかったセミナー開催が実現できた。

- ・PDCAのリズムができたことで、**目標のために今やるべきこと、そのあとにやってもよいことの優先順位がクリアになった。**

そして、きょうこさんの客観的な視点と星の動きから、**「メンタルや体調でこういう状態になりやすい」という予報をもらうことで、気持ちの余裕ができ、気持ち的に楽に取り組むことができた。**

(準備ができるという意味とだからしょうがないよねという自分への許し。

説明できない気持ちの変動の解釈ができ、楽になれた。)

その余裕が次の行動力を生み、前進力につながった。

(一人だとモチベーション保つのが難しく、今いる位置からの一歩がなかなか出せなかった)

ホロスコープを活用した人生・キャリア設計 3STEP

自分を知る

時期を知る

すべきことを
知る

ホロスコープを 人生設計・キャリア設計に活かす3STEP

あなたは現在、どのステップにいますか？

「何か」を
これからつかむ

「やりたいこと」は
わかっている

行動を開始している

自分を知る

時期を知る

すべきことを知る

「趣味」と「仕事」の境目

あなたの現在地は？

「何か」を
これからつかむ

「やりたいこと」は
わかっている

行動を開始している

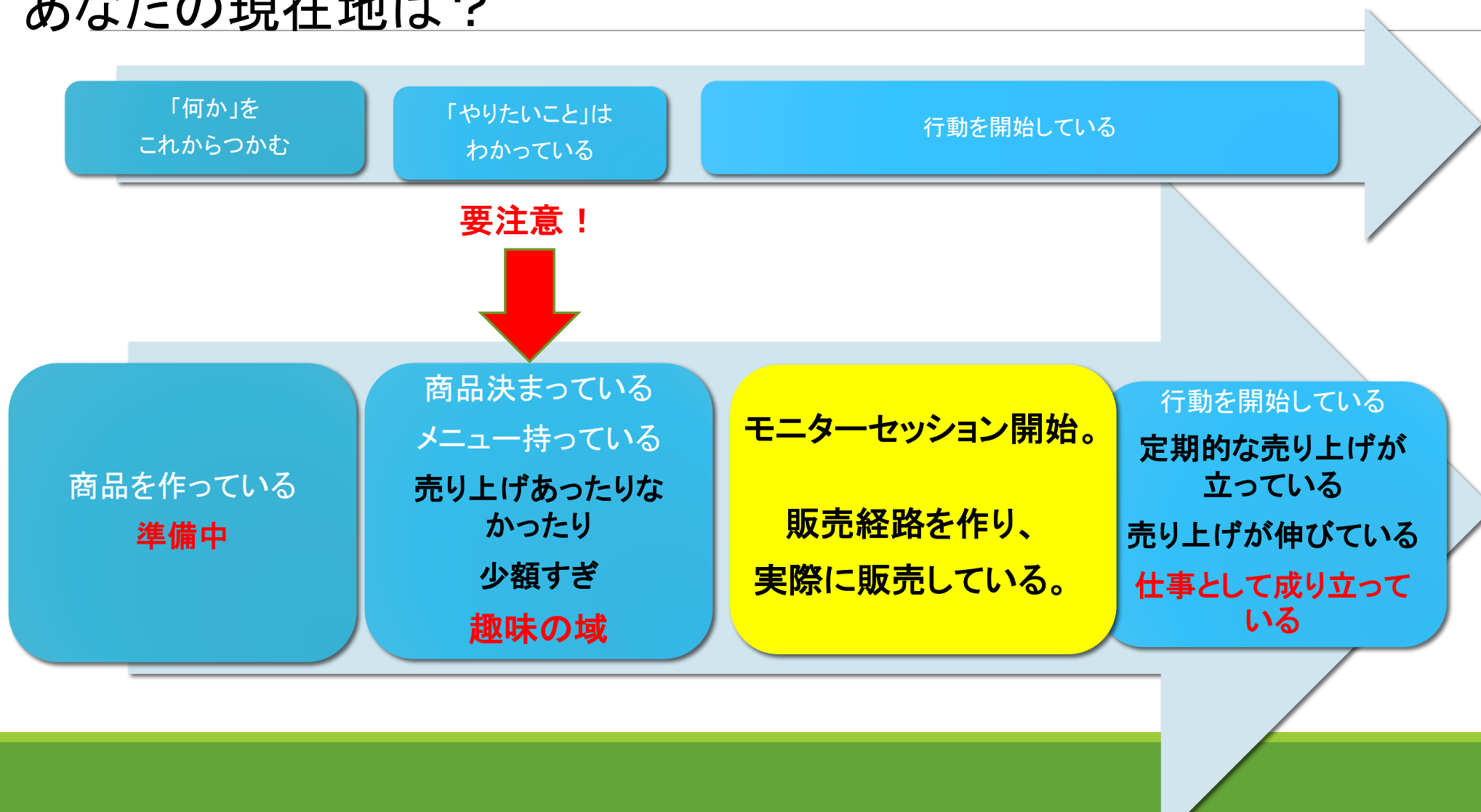
商品を作っている
準備中

商品決まっている
メニュー持っている
売り上げあったりなかったり
少額すぎ
趣味の域

行動を開始している
定期的な売り上げが立っている
売り上げが伸びている
仕事として成り立っている

「趣味起業」と「ライフワーク起業」の境目

あなたの現在地は？



習ったのは？
取り組んでいることは？
悩んでいるのはどの分野ですか？

「あなたが」一番最初に取り組むべきはどれでしょう？

商品 サービス	パーソナル ブランディング	Web & システム
ミッション & ビジョン (使命と志)	ひとりビジネスに必 要な8分野	集客 & マーケティング
チーム & コミュニ ティ	習慣 (思考・感情・行動)	マネー & 戦略

ホロスコープを活用した 「オーダーメイドのビジネスコンサル」を利用することで

自分を知る

時期を知る

すべきことを
知る

◆ビジネスのロードマップが鮮明になり、
適切で具体的な行動計画が「自分で」立てられるようになる

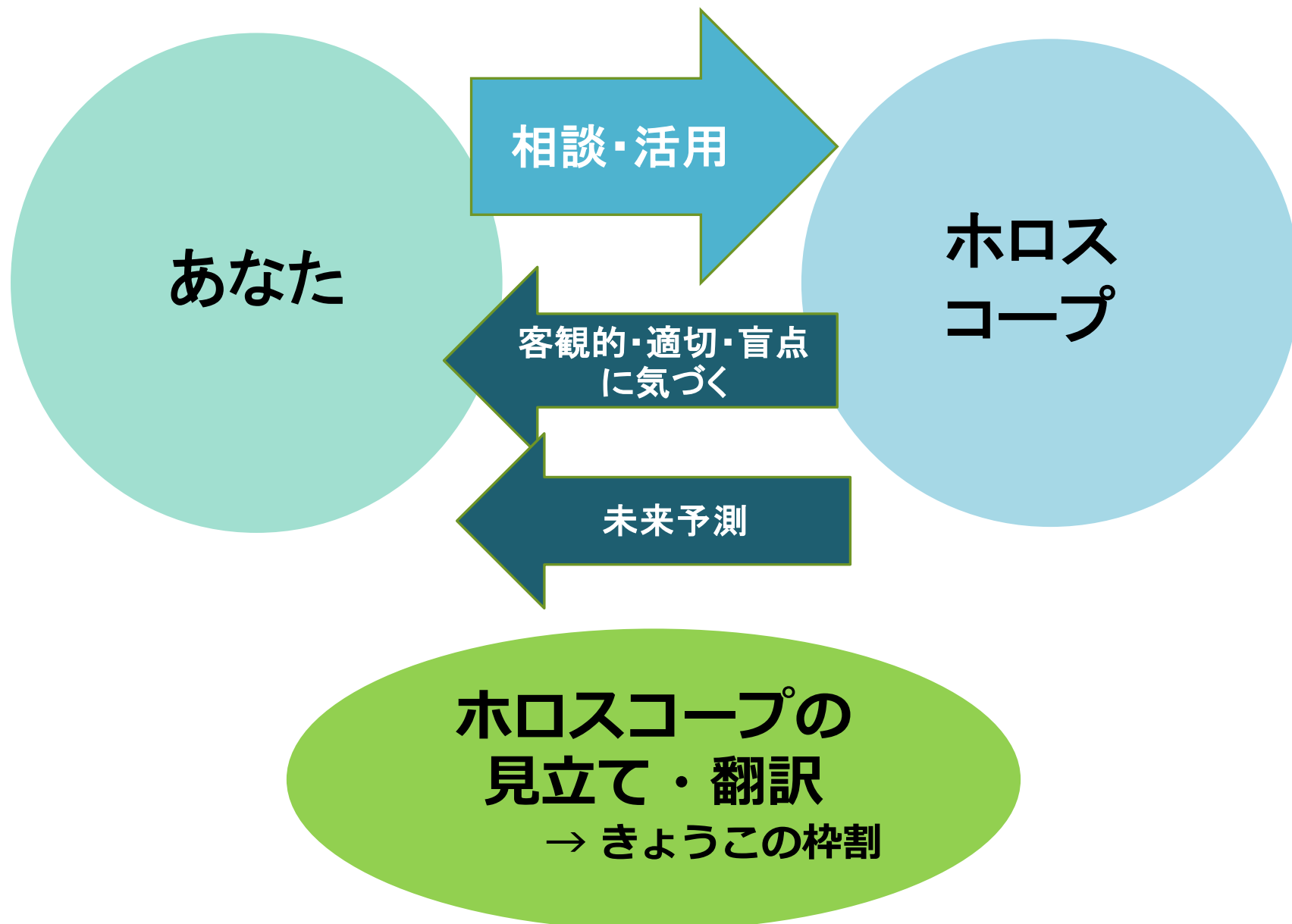
◆ひとりビジネスをしていく上で必要な
揺るぎなく、しなやかな自分軸ができる

◆人生設計、キャリア設計のためのホロスコープ活用法が身に付く

◆自分の突破ポイントとその時期がわかるので、
ゴールからの逆算計画が立てやすくなる

◆そもそもの自分、本来の能力を活かした動き方がわかるので、
ストレスなく、行動量があがる

◆ホロスコープによる未来予測を活用するので、
ムリ、ムダのない計画を立てることができる



【このような方にはおススメしません】

✓ ホロスコープを使ったノウハウ・答え・アドバイスだけが欲しい方

✓ ホロスコープ「さえ」「だけ」あれば、うまくいくと思っている方

✓ なんでも「ひとりでできる」方

(ひとりビジネスは「ひとり」ではできません！)

✓ 短期で結果を出すことが目的の方

「星占い」では知ることができません！

ホロスコープの時期読みは複雑かつ精密 — **階層と流れ**

数ヶ月の流れにも 1年 10年 28年のサイクルが影響しています

30年サイクル

10年サイクル

3年サイクル

階
層

1年

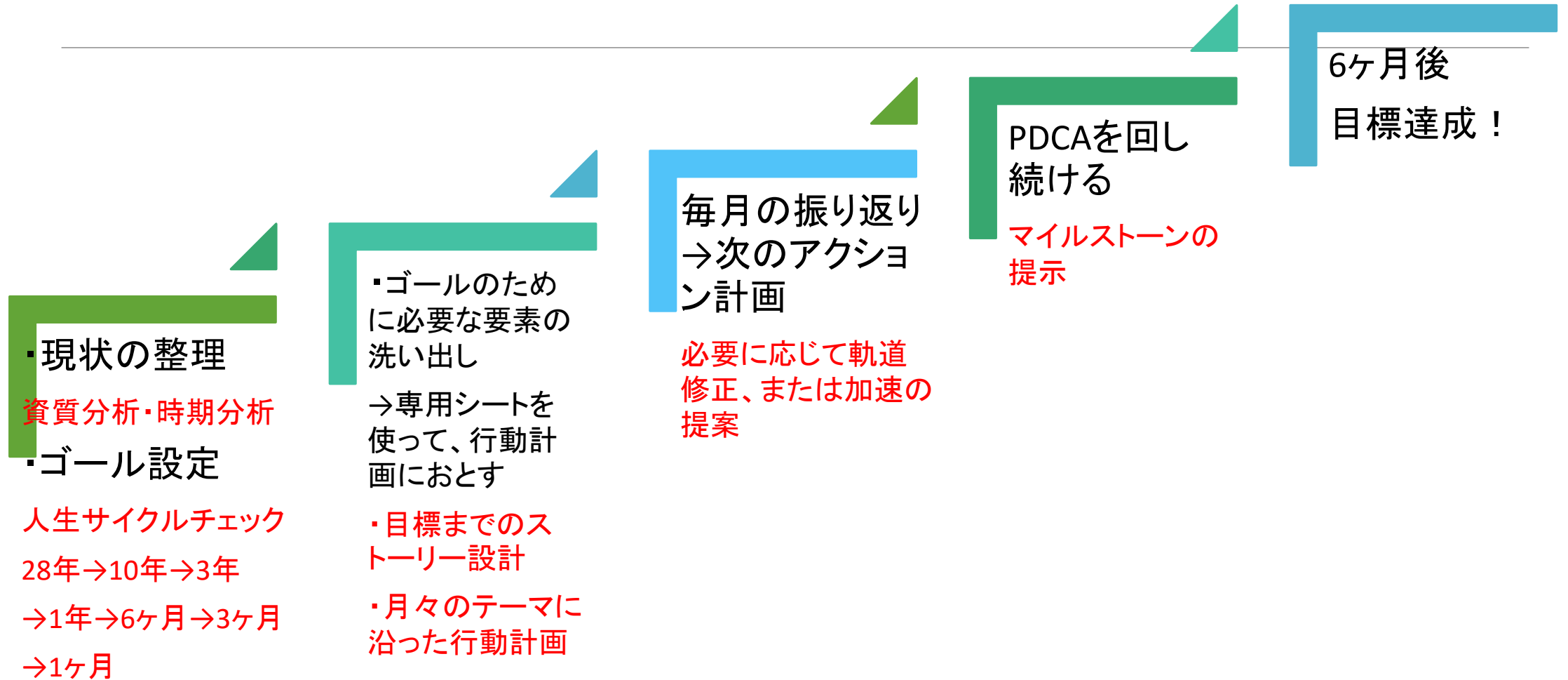
3年サイクル

↑
ココ

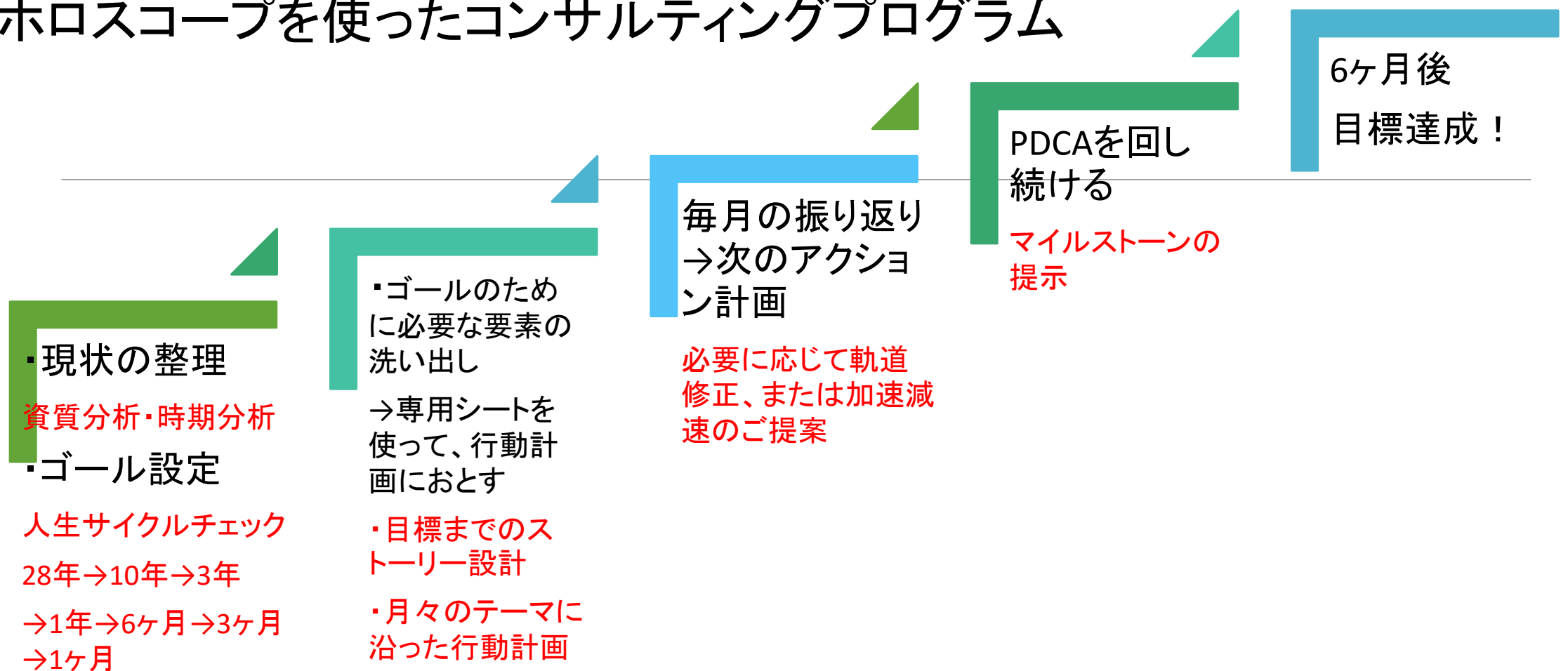
流
れ

人生の時期 ✕ 出生図

ホロスコープを使ったコンサルティングプログラム



ホロスコープを使ったコンサルティングプログラム



月に1度のオンラインセッション



7回

いつ？ 何を？ どうやって？

を

人生の流れとともに考えることで
ビジネスのStay or Goを知る。



効率よく 自然に
能力を発揮することができる

～趣味起業を完全に卒業したいあなたへ～

【ゴール】

- ・「ひとりビジネス」の基本を踏まえた上で
「自分らしく・効率的に・正しい負荷をかけながら」
仕事を動かせるようになること。
- ・受講中、または1年以内に受講料の元を取ること。

趣味起業を 完全に卒業するための ホロスコープコンサル

ご相談・お問合せは
お気軽にこちらまで

